



100%OpenBook. Ehrlich. Kompetent. Transparent. Das sind wir bei Constaff. Ob Individual- oder Standardsoftware, als branchenübergreifender Fullservice-Dienstleister unterstützen wir unsere Kunden mit freiberuflichen und festangestellten Expertinnen und Experten in allen Bereichen der IT. Für die Suche nach den dazu passenden IT-Experten macht sich unser Team tagtäglich stark. Du willst wissen, was uns auszeichnet? Unsere langjährige Branchenerfahrung, persönliche Werte, individuelle Weiterentwicklungschancen und natürlich Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter wie Du. Erlebe mit uns die digitale Zukunft und werde Teil unseres dynamischen Unternehmens als:

KEY ACCOUNT MANAGER (m/w) – IT CONSULTING

Du hältst unser Unternehmen auf Erfolgskurs, indem Du unsere Kunden betreust und unser Kundenportfolio erweiterst.

DEINE AUFGABEN

- Du bist maßgeblich am Auf- und Ausbau des Kundenportfolios beteiligt und triffst alle Entscheidungen, die Deine Kunden betreffen, selbst
- Du identifizierst selbstständig Deine Kunden und Ansprechpartner, lokalisierst relevante Bedarfe und besetzt diese mit den passenden IT Spezialisten
- Durch telefonische und persönliche (Neu-)Kundenakquise baust Du Deinen eigenen Kundenstamm auf, den Du nach und nach mit aktivem Beziehungsmanagement erweiterst
- Durch Benützung unseres eigenen Kandidatenpools ermittelst Du die passenden IT Experten
- Du übernimmst die Vertragsverhandlung und deren Gestaltung auf Kunden- und Expertenseite
- Du bist kompetenter Ansprechpartner und betreust die von Dir eingesetzten Berater während unseres kompletten Wertschöpfungsprozesses und insbesondere während der Projektphasen

DEINE QUALIFIKATIONEN

- Du hast einen Hochschulabschluss in Betriebswirtschaft oder einem anderen wirtschaftsnahen Studienfach, eine betriebswirtschaftliche Denk- und Handlungsweise sowie erste Erfahrungen im Vertrieb, Verkauf oder innerhalb eines anderen dienstleistungsorientierten Umfelds im Gepäck.
- Du verfügst idealerweise über eine gewisse IT-Affinität
- Du zeichnest Dich durch Deine Kommunikationsstärke sowie Deine fokussierte und lösungsorientierte Arbeitsweise aus und überzeugst Deine Kunden mit Deiner Kompetenz und Hartnäckigkeit
- Mit Deiner Leidenschaft für den Vertrieb und Deinem Willen zum Erfolg erreichst Du Deine gesetzten Ziele mit Bravour
- Du besitzt ein sicheres, sympathisches und professionelles Auftreten
- Du bist ein „Macher“

UNSER ANGEBOT

Bei uns kannst du Dich voll und ganz entfalten – innerhalb eines spannenden und wachsenden Umfelds. Dafür geben wir Dir den nötigen Gestaltungsspielraum und unterstützen Dich, wo wir nur können. Bei uns kannst Du Dich auf hervorragende Entwicklungsmöglichkeiten, eine direkte Kommunikation sowie auf eine betriebliche Altersvorsorge, flexible Arbeitszeiten und spaßige Firmenevents freuen. Das klingt voll und ganz nach Dir? Dann bewirb Dich noch heute!

Arbeitnehmer-Typ:
Vollzeit, unbefristet

Berufserfahrung:
Berufseinsteiger

Standort:
Heidelberg

Bereich:
Vertrieb

Start ab:
sofort

KONTAKT

Constaff GmbH
Isabel Grathwohl
Langer Anger 3-5
D-69115 Heidelberg
Tel.: +49 (6221) 3 38 96 - 110
jobs@constaff.com
www.constaff.com



WEITERE INFORMATIONEN



Klicke und erfahre mehr
über die Constaff GmbH